

Checklist contouren van je aanbod



De volgende activiteiten geven me energie

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.
- 6.
- 7.

Omcirkel welke activiteiten je kunt gebruiken als zelfstandig ondernemer

(TIP: het is positief als er ten minste drie energiegevende activiteiten zijn die je gaat gebruiken als ondernemer)

Geef je kennis een rapportcijfer, qua:

- Actualiteit
- Volledigheid
- Geloofwaardigheid
- Accreditatie (indien van toepassing)

Gemiddeld cijfer:

Ontbreekt bepaalde kennis (witte vlekken)?

Essentieel, ja/nee?

1.
2.
3.

Te nemen actie op ontbrekende kennis:

Wanneer

.....
.....

.....
.....

Inventariseer je competenties

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.
- 6.
- 7.
- 8.
- 9.
- 10.

Geef voor jezelf aan welke van deze competenties handig zijn voor je ondernemerschap.

Welke competenties mis je? (op basis van eerdere ervaringen tijdens je werk en op basis van je huidige inschatting dat je aanbod nodig heeft)

Wie kan mij helpen qua kennis, ondersteuning of leads? Van wie kan ik opdrachten/klandizie verwachten?

Het grootste probleem van bedrijven in mijn branche is:

Mijn oplossing voor dit probleem is:

Het grootste probleem van mijn klanten is:

Mijn oplossing voor dit probleem is:

Samengevat luidt je voorlopige aanbod (gebruik hier de 5 W's van je aanbod: **Wat**, voor **Wie**, **Waarom** dit aanbod, **Waar** bied je het aan, **Wanneer** start je):